

CASOS DE ÉXITO: CONTROL DE GESTIÓN

CREADA POR Y PARA LAS EMPRESAS

ELKARGI TE ACOMPAÑA A
SUPERAR TUS RETOS
FINANCIEROS

CASO DE ÉXITO: REPORTING ECONÓMICO - FINANCIERO

CREADA POR Y PARA LAS EMPRESAS

ELKARGI TE ACOMPAÑA A
SUPERAR TUS RETOS
FINANCIEROS

CASO REPORTING: GRUPO INDUSTRIAL

- **ESCENARIO DE PARTIDA:**
 - 3 Empresas y Grupo.
 - Operativa en €.
- **OBJETIVOS :**
 - Armonizar todos los informes financieros de la empresa en un Excel, o en su caso, definir correctamente la relación y ubicación de cada fichero.
 - Potenciar el uso de ratios indicadores válidos para el negocio.
 - Mejorar la trazabilidad y navegabilidad de los datos.
 - Mejorar la visualización de los informes y gráficos.
 - Análisis de diferencias, desviaciones y simulaciones.
- **PROBLEMÁTICA:**
 - Capacidad de Reporting del E.R.P. muy limitada.
 - Uso excesivo de hojas de cálculo, y creadas al gusto personal de cada usuario.
 - Duplicidad de Información.
 - Imposibilidad de medir el impacto de los cambios de criterios.
- **RESULTADOS OBTENIDOS:**
 - Descarga de información del ERP.
 - Informes analíticos por empresa/grupo.
 - Mapa de indicadores clave.
 - Comparabilidad con realidad.
 - Comparabilidad entre períodos.
 - Fácil comprensión de los datos obtenidos.
 - Consultoría de especialistas financieros.

CASO DE ÉXITO: INDICADORES DE GESTIÓN

CREADA POR Y PARA LAS EMPRESAS

ELKARGI TE ACOMPAÑA A
SUPERAR TUS RETOS
FINANCIEROS

CASO INDICADORES: PYME SERVICIOS

- **ESCENARIO DE PARTIDA:**

- 1 Empresa Servicios.
- Operativa en €.

- **PROBLEMÁTICA:**

- Exceso de Información analítica en la empresa.
- Necesidad de Revisar o Redefinir el conjunto de Indicadores de la empresa.
- Falta de herramientas visualmente potentes para analizar correctamente los datos.

- **OBJETIVOS :**

- Revisar íntegramente los procesos internos y externos de la empresa.
- Sintetizar y Valorar la utilidad de cada indicador.
- Definir el origen de datos de cada indicador.
- Visualizar de una manera ágil cada indicador con ratios y gráficos sencillos.

- **RESULTADOS OBTENIDOS:**

- Mapa de Indicadores por período.
- Navegabilidad/ trazabilidad de los indicadores.
- Indicadores estándar.
- Comparabilidad con realidad.
- Comparabilidad entre períodos.



CASO DE ÉXITO: GESTIÓN DE COSTES

CREADA POR Y PARA LAS EMPRESAS

ELKARGI TE ACOMPAÑA A
SUPERAR TUS RETOS
FINANCIEROS

CASO COSTES: PYME INDUSTRIAL

- **ESCENARIO DE PARTIDA:**
 - 1 Empresa Industrial.
 - Operativa en €.
- **OBJETIVOS :**
 - Disponer de un sistema ágil de cálculos de Tasas Horarias.
 - Cálculo del Coste de Procesos y actividades.
 - Simular diferentes escenarios de costes.
 - Análisis de desviaciones de Presupuesto/Real.
 - Comparativa de Costes de un período a otro.
- **PROBLEMÁTICA:**
 - Contabilidad no orientada a Costes.
 - Falta de Información analítica en la empresa.
 - Dificultad para obtener datos del programa de Gestión (E.R.P.).
 - Lentitud para actualizar el sistema de Costes.
 - Necesidad de revisar íntegramente el sistema de Costes.
- **RESULTADOS OBTENIDOS:**
 - Configuración de Actividades principales y auxiliares.
 - Definición de criterios de Reparto (y unidades de medida).
 - Imputación de Costes (Amortizaciones, mano de obra y resto de gastos).
 - Informes de Tasas a nivel global y detallado por actividades.
 - Simulaciones y análisis de impacto, al modificar determinadas variables.
 - Comparabilidad de períodos.
 - Desviaciones con estándar.



CASO DE ÉXITO: GESTIÓN DE TESORERÍA Y CIRCULANTE

CREADA POR Y PARA LAS EMPRESAS

ELKARGI TE ACOMPAÑA A
SUPERAR TUS RETOS
FINANCIEROS

CASO TESORERÍA : GRUPO DE EMPRESAS

- **ESCENARIO DE PARTIDA:**
 - 5 Empresas y Holding.
 - 2 Negocios diferentes.
 - Presencia Internacional.
 - Operativa Multidivisa.
 - 6 Entidades Financieras españolas y 3 extranjeras. (54 cuentas bancarias).
 - Diferentes programas de gestión E.R.P.
 - Administración independiente de cada una de ellas.
 - Falta de una gestión bancaria común.
- **OBJETIVOS:**
 - Gestión Unificada de las Finanzas y procesos administrativos de todas las empresas del Grupo.
 - Implantación de un Sistema de Gestión Presupuestaria común para todo el Grupo.
 - Búsqueda de una mayor Valor Añadido de cada Departamento Administrativo.
- **PROBLEMÁTICA:**
 - Diferentes empresas, diferentes formas de trabajar.
 - Departamento administrativo sin conocimientos técnicos digitales avanzados.
 - Dificultad para obtener datos del programa de Gestión (E.R.P.), información práctica para la Toma de decisiones.
 - Movimiento bancario elevado (más 40.000 facturas de venta y 4.000 de compra al año).
 - Falta de buenos informes de Tesorería.
- **RESULTADOS OBTENIDOS:**

